

## REFERENCJE

W kwietniu 2019 roku Pan Mateusz Majchrzak z firmy MM SOLUTION SZKOLENIA poprowadził dla naszych Konsultantów szkolenie „Psychologia Sprzedaży”. Szkolenie skupiło się na takich elementach jak:

- Reguły wywierania wpływu, w tym budowanie autorytetu w oczach Klienta
- Radzenie sobie z trudnymi sytuacjami
- Techniki finalizacji sprzedaży

Na szkoleniu omówiony został cały proces sprzedażowy oraz waga każdego elementu z osobna. Uczestnicy ocenili jako bardzo przydatną analizę realnych rozmów z Klientami oraz wskazówek udzielanych przez trenera. Zauważyli również, że trener umiejętnie „wyciąga” wiedzę sprzedażową najlepszych sprzedawców na forum, aby Ci z mniejszym stażem mogli się uczyć przez obserwację.

Nawet uczestnicy, którzy mieli już okazję być na szkoleniach sprzedażowych podkreślali innowacyjny oraz praktyczny charakter szkolenia. Pan Mateusz potrafił na przykład wskazać na konkretnych przykładach niektórych zachowań Konsultantów z konkurencji jakie zachowania i zwroty niszczą momentalnie kontakt z Klientem w naszej branży. Wielu z nich wyraziło opinię, że poprzez angażujący styl prowadzenia zajęć każdy uczestnik był skupiony i mógł odnieść treści ze szkolenia do swojej pracy.

Fundacja Rozwoju Przedsiębiorczości  
**„Twój StartUp”**  
ul. Żurawia 6/12 lok. 766, 00-503 Warszawa  
NIP 5213641211, REGON 146433467

.....  
Michał Jeziorski

Prezes Zarządu