

REFERENCJE


Pan Mateusz Majchrzak zaprojektował oraz przeprowadził dla nas szkolenie „PSYCHOLOGIA SPRZEDAŻY” . Dwa tygodnie przed szkoleniem spędził kilka godzin na słuchaniu naszych pracowników „w akcji” oraz na rozmowie z nimi. Dzięki temu potrafił wzmocnić pozytywne zaobserwowane zachowania oraz wyłapać obszary do rozwoju.

Szkolenie kładło duży nacisk na praktykę – uczestnicy mieli za zadanie pozyskiwać nowych klientów przez telefon. Polegało to na dzwonieniu do prawdziwych potencjalnych klientów, a prowadzący dawał im na bieżąco porady, co mają zmienić oraz doceniał zachowania zwiększające sprzedaż. Pan Mateusz potrafił też sprawić, że uczestnicy uczyli się od siebie nawzajem – doceniali, co robi druga osoba robi: co w prostej linii można skopiować, aby zwiększyć swoją skuteczność.

Na szkoleniu były zarówno osoby, które już przeszły w swojej karierze kilka szkoleń sprzedażowych, jak i takie które pierwszy raz w czymś takim uczestniczyły. Docenili oni praktyczne porady Pana Mateusza, ciekawy sposób podawania wiedzy z zakresu psychologii sprzedaży oraz dynamiczny charakter szkolenia.

Dzięki szkoleniu poprawiła się atmosfera w naszym zespole, co ma szczególne znaczenie w obecnej sytuacji rynku pracownika. Jeden uczestnik od razu po szkoleniu znacznie zwiększył ilość wykonywanych telefonów, ponieważ zmienił błędne i ograniczające go przekonanie na swój temat.

Polecam firmę MM SOLUTION SZKOLENIA jako profesjonalistów w tym co robią.



Raccoon Logistics Sp. z o.o.
ul. Okonecka 8, 60-192 Poznań
NIP PL7792443632
tel. 572 461 710